
DESENVOLVIMENTO DO NEGÓCIO E APOIO AO EMPREENDORISMO

BROCHURA INFORMATIVA

JE

ÍNDICE

→ A GESTÃO

→ DESENVOLVIMENTO DO NEGÓCIO
E APOIO AO EMPREENDEDORISMO

- DESENVOLVIMENTO DO NEGÓCIO
- APOIO AO EMPREENDEDORISMO

→ PLANOS DE DESENVOLVIMENTO

CONSULTORIA PERSONALIZADA CONSOANTE AS SUAS NECESSIDADES

A JEstão é uma empresa com um modelo de negócio diferenciado, que trabalha maioritariamente com associados e serviços exclusivos altamente especializados, o que permite dar uma resposta às necessidades do mercado de forma abrangente.

O nosso foco é trazer serviços personalizados para o mercado angolano correspondendo às expectativas do cliente através de suporte e acompanhamento contínuos. ●



SERVIÇO

DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS E APOIO AO EMPREENDEDORISMO

Este serviço constitui uma **abordagem estratégica** destinada a auxiliar indivíduos ou empresas na criação, expansão ou melhoria dos seus empreendimentos. Engloba diversas etapas e atividades, focadas na elaboração de um **plano de negócios** completo e de outras estratégias fundamentais para o sucesso empresarial. •



DESENVOLVIMENTO DE NEGÓCIOS

→ O QUE É?

Este é o processo de criar e implementar estratégias eficazes para aprimorar o desempenho de uma empresa, expandir a sua presença no mercado e aumentar os lucros.

→ COMO?

Um plano de desenvolvimento será executado a partir da análise de mercado, da pesquisa de concorrência, identificação de oportunidades de crescimento, desenvolvimento de produtos e serviços, criação de estratégias de marketing e vendas, gestão de finanças e recursos humanos.

→ PARA QUEM?

Destinado a empresas que procuram expandir as suas operações, conquistar novos clientes, identificar oportunidades de crescimento e aumentar sua receita.

SOLUÇÃO

PLANOS DE DESENVOLVIMENTO

PROCESSO

ANÁLISE DE MERCADO

PESQUISA DE CONCORRÊNCIA

IDENTIFICAÇÃO DE OPORTUNIDADES

DESENVOLVIMENTO DE PRODUCTOS/SERVIÇOS

CRIAÇÃO E IMPLEMENTAÇÃO DE ESTRATÉGIAS

RESULTADO

OPTIMIZAÇÃO DO DESEMPENHO

EXPANSÃO DO NEGÓCIO

POSICIONAMENTO COMPETITIVO

CRESCIMENTO DO CAPITAL



APOIO AO EMPREENDEDORISMO

→ O QUE É?

Trata-se de um processo de apoio que têm como objectivo desenvolver uma ideia de negócio bem estruturada e com o foco nos resultados.

→ COMO?

Começamos por compreender a ideia e avaliar sua viabilidade, analisando o mercado, a concorrência, as necessidades dos clientes e o potencial lucro. Com base nesta análise, criamos em conjunto um Plano de Negócios, uma ferramenta indispensável que guiará toda a jornada do empreendedor e do negócio.

→ PARA QUEM?

Direcionado a todos os empreendedores dinâmicos que querem iniciar ou expandir os seus próprios negócios.

PROCESSO

IDENTIFICAÇÃO DA IDEIA

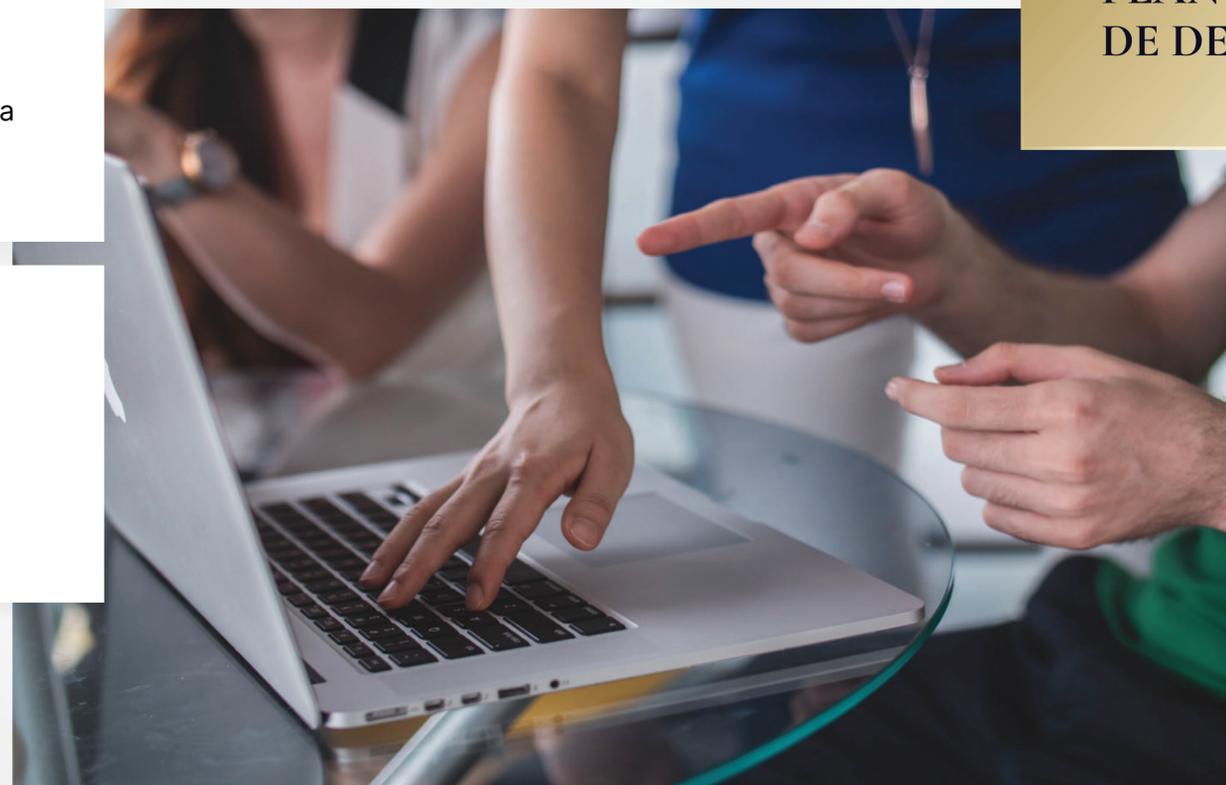
ANÁLISE DO MERCADO

IDENTIFICAÇÃO
DE NECESSIDADES

CAPITALIZAÇÃO
DA IDEIA

SOLUÇÃO

PLANOS
DE DESENVOLVIMENTO

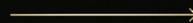


SOLUÇÃO

PLANOS DE DESENVOLVIMENTO

Cada plano de desenvolvimento é único e criado à medida dos seus objectivos e das suas especificidades enquanto negócio. Um plano orienta decisões e acções durante um determinado período de tempo e será o seu guia estratégico para superar eficazmente cada um dos desafios.

Saiba mais sobre os nossos planos na próxima página



Plano generalizado que descreve as metas e as estratégias da empresa, bem como o modelo de negócios, análise de mercado, projecções financeiras e outras informações relevantes.

OBJECTIVOS

- NOVOS NEGÓCIOS
- EXPANSÃO DO MERCADO

Plano que foca na criação de estratégias, no posicionamento, branding, canais de distribuição, publicidade, promoção, entre outros.

OBJECTIVOS

- ESTRATÉGIAS DE MARKETING
- POSICIONAMENTO NO MERCADO

Plano que foca na abertura de novas unidades ou filiais ou na entrada em novas regiões geográficas.

OBJECTIVO

- EXPANSÃO DO NEGÓCIO

Plano que fornece uma estrutura sólida, auxilia na captação de investimentos e orienta na implementação de estratégias de um novo negócio.

OBJECTIVOS

- NOVO EMPREENDIMENTO
- VIABILIDADE DE INVESTIMENTO



Plano focado nas finanças da empresa, abrangendo estratégias de gestão de custos, projecções financeiras, fluxos de caixa, investimentos, financiamentos e outras estratégias financeiras.

OBJECTIVO

- MAXIMIZAÇÃO DO CAPITAL

Plano que guia a operacionalização e gestão da empresa através de processos, recursos humanos, tecnologia, infraestrutura, entre outros.

OBJECTIVO

- GESTÃO INTERNA

Plano que guia e estrutura a tomada de decisões, o alinhamento de acções e investimentos com a visão de futuro da empresa.

OBJECTIVOS

- DEFINIÇÃO DE OBJECTIVOS A LONGO PRAZO
- ESTRATÉGIAS PARA O FUTURO

Plano que detalha os desafios que a empresa enfrenta, identifica oportunidades para inovação, descreve as soluções propostas e inclui estratégias de implementação, bem como a avaliação dos impactos financeiros.

OBJECTIVOS

- IDENTIFICAÇÃO DE OPORTUNIDADES
- ESTRATÉGIAS DE IMPLEMENTAÇÃO

JESTAO



WWW.JESTAO.COM

📍 Rua António Feliciano de Castilho 32
Vila Alice – Luanda
Angola

✉ geral@jestao.com
☎ (+244) 944 976 506
☎ (+244) 928 381 682